



Mill Mall, Suite 6, Wickhams Cay 1, PO Box 3085,
Road Town, Tortola, British Virgin Islands

РЕГЛАМЕНТ ПАРТНЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ

RUS

1. Общие положения

1.1. В соответствии с условиями настоящего Регламента Клиент, заключивший с Компанией Клиентское соглашение и использующий торговый счет для торговли на рынке FOREX (в рамках настоящего Регламента), имеет право осуществлять деятельность по привлечению новых Клиентов в Компанию в порядке и на условиях, предусмотренных настоящим Регламентом.

1.2. Настоящий Регламент, наряду с другими Регламентирующими документами Компании, является неотъемлемой частью Клиентского соглашения.

1.3. Компания предлагает 2 вида Партнерской программы:

1.3.1. Партнерская программа для обычных счетов - привлечение Клиентов для открытия обычных торговых счетов в Компании;

1.3.2. ПАММ-партнерство - привлечение Управляющих ПАММ-счетами и привлечение инвесторов в ПАММ-счета.

1.4. Условия настоящего Регламента являются обязательными для каждого Партнера Компании с момента принятия условий настоящего Регламента. Данный Регламент содержит все условия, регулирующие отношения между Компанией и Партнером Компании.

1.5. С момента принятия условий настоящего Регламента Партнер Компании имеет право:

1.5.1. Осуществлять рекламную деятельность в интересах Компании.

1.5.2. Привлекать Управляющих ПАММ-счетами, а также инвестиции в ПАММ-счета.

1.5.3. Проводить мероприятия, не противоречащие законодательству страны, в которой проводятся мероприятия, или страны проживания, направленные на привлечение новых Клиентов в Компанию.

1.5.4. Информировать новых Клиентов о сфере деятельности и услугах, предлагаемых Компанией, о конкурентных преимуществах Компании и иных условиях.

1.5.5. Доводить до сведения новых Клиентов всю необходимую информацию о Компании, включая адреса и контактные реквизиты Компании, общие и специальные условия оказания услуг и сервиса.

1.5.6. Знакомить новых Клиентов с официальным Сайтом Компании www.rvdm Markets.com и его структурой, ссылаться на документы и информацию, размещенные на нем, а также разъяснять их.

2. Взаимодействие сторон

2.1. Настоящий Регламент ни при каких условиях не представляет собой договор о создании Партнерства, совместного предприятия и/или взаимоотношения между работодателем и работниками. Партнер Компании может осуществлять деятельность и выступать в отношениях с третьими лицами только как Клиент Компании, являющийся Партнером Компании и ни в каком ином качестве.

2.2. Для привлечения Клиентов Партнер Компании может использовать баннеры с логотипом Компании, и/или предоставленную ему после регистрации реферальную ссылку. Реферальная ссылка может быть размещена в скрытом виде.

2.3. Компания ни при каких условиях не несет ответственности:

2.3.1. За любые действия Партнера Компании, совершенные им с нарушением положений настоящего Регламента и/или Клиентского соглашения.

2.3.2. За любые действия Партнера Компании, совершенные им за пределами полномочий, предоставленных Компанией.

2.3.3. За любой ущерб, причиненный Партнером Компании любым третьим лицам.

2.4. Стороны обязуются следовать положениям, указанным в настоящем Регламенте и/или Клиентском соглашении, если иное не оговорено и не закреплено подписью сторон по обоюдному согласию.

3. Обязанности Партнера Компании

3.1. Партнер Компании обязуется обеспечить соответствие осуществляемой деятельности законодательству страны своего проживания (местонахождения) или страны, в которой проводятся мероприятия по привлечению Клиентов.

3.2. Партнер Компании обязуется приложить максимум усилий для привлечения новых Клиентов в Компанию.

3.3. Компания оставляет за собой право самостоятельно зарегистрировать Клиента, как привлеченного Партнером Компании, в течение одного календарного месяца после регистрации Клиента по письменному обращению Клиента с просьбой присоединить его Личный кабинет к Партнеру Компании. При этом Клиент должен обосновать причину, по которой его регистрация не была проведена по партнерской ссылке.

3.4. Партнер Компании обязуется не использовать какие-либо виды недобросовестной рекламы для привлечения Клиентов. В частности, запрещается использовать:

3.4.1. Рекламу на сайтах, содержащих неправомерную информацию, порнографию, а также информацию, разжигающую межнациональные конфликты или расовую дискриминацию.

3.4.2. Массовые рассылки коммерческой, политической и иной рекламы (информации) или иного вида сообщений лицам, не выразившим желания их получать.

3.4.3. Рекламу, содержащую недостоверную информацию о предлагаемых услугах, а также сознательное нераскрытие Клиентам рисков.

3.4.4. Иное, что может нанести вред сложившемуся позитивному имиджу Компании.

3.4.5. Любые иные виды недобросовестной рекламы.

3.5. Партнеру Компании запрещена организация денежных отношений с Клиентами (в том числе прием денежных средств, платежных и банковских карт и т.д.), т.к. полную ответственность за эту часть работ несет Компания.

4. Права и обязанности Компании

4.1. Компания обязуется выплачивать Партнеру Компании бонусы в размере и на условиях, установленных настоящим Регламентом.

4.2. Компания несет ответственность за исполнение сделок привлеченных Клиентов и расчеты Партнером Компании. При сверке расчетов Партнер Компании может запросить отчет у своего Клиента, на основании которого апеллировать к расчетам Компании. Компания отчеты по сделкам Клиентов не предоставляет.

4.3. Компания обязуется оказать Партнеру Компании необходимое содействие в исполнении поручения, предусмотренного настоящим Регламентом.

5. Партнерская программа для обычных счетов

5.1. Партнерская ссылка для привлечения и регистрации Клиентов доступна в разделе Личного кабинета «Партнерство» - «Мои партнерки».

5.2. Список привлеченных Клиентов и отчисления по ним отображаются в разделе Личного кабинета «Партнерство» – «Мои партнеры».

5.3. Клиентом Партнера также считается Клиент, который зарегистрировал Личный кабинет не по партнерской ссылке, а по прямой ссылке www.rvdmarkets.com, при этом указав ID партнера, номер которого указан в разделе Партнерство.

5.4. Вознаграждение Партнера Компании начисляется один раз в начале месяца, следующим за отчетным.

5.5. Начисление происходит на лицевой счет в той валюте, в которой велась торговля Клиентом.

5.6. Компания представляет одноуровневую систему отчислений с комиссий, привлеченных Партнером Клиентов. Партнерские отчисления начисляются согласно условий, приведенных в соответствующем разделе Сайта.

6. ПАММ-Партнерство

6.1. Компания предлагает два направления сотрудничества по партнерской программе для ПАММ-счетов: вознаграждение с прибыли Управляющего и вознаграждение от объема совершенных сделок привлеченных Клиентов в ПАММ-счете.

6.2. Стать ПАММ-Партнером Компании можно одним из следующих способов:

6.2.1. В Личном кабинете в разделе «Партнерство» – «Мои Партнерки» выбрать действие «Стать ПАММ-партнером». В списке доступны все ПАММ-счета, по которым Управляющие создали партнерские Оферты.

6.2.2. В рейтинге ПАММ-счетов выбрать один из ПАММ-счетов, в котором доступна партнерская Оферта.

6.2.3. Управляющий может отправить ссылку на эксклюзивную неопубликованную в общем доступе партнерскую Оферту.

6.3. Количество ПАММ-счетов по которым можно быть ПАММ-партнером - неограниченно.

6.4. После того как принята партнерская Оферта и Управляющим произведена активация как ПАММ-партнера, в разделе Личного кабинета «Партнерство» - «Мои Партнерки» в списке «Партнёрские ПАММ-счета» появится ПАММ-счет, по которому можно отправлять приглашения для инвестирования в ПАММ.

6.5. Доступные действия по ПАММ-счету:

6.5.1. «Смотреть список торговых Оферт» - в данном меню доступны к просмотру детали торговой Оферты ПАММ-счета и функция по отправке приглашения в ПАММ для конкретного пользователя.

6.5.2. «Список приглашений» - список отправленных и принятых приглашения для инвестирования в ПАММ-счет.

6.5.3. «История начислений» - история начислений вознаграждения по партнерской Оферте.

6.6. Вознаграждение ПАММ-партнера начисляется на лицевой счет в той валюте, в которой открыт ПАММ-счет.

6.7. Начисление происходит во время торгового интервала, установленного Управляющим.

6.8. Процент отчислений по партнерской ПАММ-программе с прибыли Управляющего устанавливается самим Управляющим в параметрах оферты. Минимальное отчисление с прибыли Управляющего устанавливается по умолчанию и равно 10%, максимальное - Управляющий устанавливает по своему усмотрению.

6.9. Схема распределения вознаграждений, исходя из максимального значения вознаграждения по умолчанию (10%), приведена в соответствующем разделе Сайта.

6.10. Вознаграждение ПАММ-партнера с привлеченных Управляющих рассчитывается по схеме, описанной в п. 5.6.

7. Прочие условия

7.1. Настоящий Регламент вступает для Партнеров Компании в силу с момента его акцепта и прекращает свое действие с момента прекращения действия Клиентского соглашения.

7.2. Вознаграждения, указанные в п.5.6, 6.9 настоящего Регламента, являются единственным видом поощрения Партнера Компании, и Партнер Компании не может претендовать на иные виды вознаграждения.

7.3. Компания оставляет за собой право менять условия, указанные в п. 5.6, 6.9 по своему усмотрению без предварительного уведомления Партнера.

RUS

